

Optimale Kundenbetreuung jederzeit sichergestellt

LEITWERK AG erlangt Gold-Status im „HP Preferred Partner“-Programm

Appenweier, 5. Dezember 2008. Die LEITWERK AG, eines der größten IT-Systemhäuser Badens, hat sich erfolgreich zum „HP Preferred Partner Gold 2009“ qualifiziert. Den Gold-Status innerhalb des Hewlett-Packard Partner-Programms erlangte LEITWERK, da es eine große Anzahl von Zertifizierungen sowie hoher Umsatzzahlen vorweisen konnte. HP führte den neuen Gold-Status für „Preferred Partner“ ein, die in großem Umfang in die Zusammenarbeit mit dem Unternehmen investieren und sich in besonderem Maße auf HP-Produkte spezialisieren. Von der deutlicheren Differenzierung vom Markt, den Vergünstigungen sowie dem exklusiven Zugang zu speziellen HP-Programmen profitieren vor allem auch die LEITWERK-Kunden.

Der Status des „HP Preferred Partner Gold 2009“ stellt die Bestätigung dar, dass LEITWERK-Kunden stets optimale IT-Lösungen erhalten und im Unternehmen großen Wert auf hochqualitativen Kundenservice gelegt wird. Das „Preferred Partner Gold“-Logo macht deutlich, dass es sich hierbei um einen HP-Partner handelt, bei dem fundiertes Know-how Hand in Hand geht mit kundenspezifischen Lösungen.

Um den „Preferred Partner Gold“-Status zu erhalten, muss mindestens eine Zertifizierung im Rahmen des „HP Certified Professional Programs“ vorgewiesen, das Unternehmensprofil ständig aktuell gehalten sowie ein jährlicher Jahresmindestumsatz erreicht werden. LEITWERK deckt alle drei möglichen Bereiche der Virtualisierungszertifizierungen ab: VMware-Zertifizierung, MS-Zertifizierung sowie eine Citrix-Zertifizierung. Kunden können sich sicher sein, dass der „Preferred Partner Gold“ z. B. über eine entsprechende Anzahl von Technikern mit Virtualisierungszertifizierungen verfügt.

LEITWERK spezialisierte sich im Rahmen dieser Partnerschaft zudem auf mehrere zusätzliche Bereiche und kann seine Expertise durch passgenaue Entwicklung und Implementierung von Lösungen demonstrieren. Bei den von HP gebotenen zehn Spezialisierungsbereichen verfügt LEITWERK über besonderes Know-how als „Computing Systems Specialist“, „StorageWorks Solutions Specialist“, „Imaging & Printing Specialist“, „Services Specialist“, „Workstation Specialist“ sowie im Bereich Mobility als „Smart Devices Specialist“. Diese Kernkompetenzen innerhalb der Partnerschaft ermöglichen es, dem Endkunden die fachspezifischen Lösungskompetenzen auf einem stets aktuellen Stand der Dinge bieten zu können. Über einen HP-Fachhändlersuchdienst ist man für Kunden leicht auffindbar, die nach einem Spezialisten vor Ort suchen.

„Mit Leitwerk hat sich ein kompetenter Partner für unser HP Preferred Gold Partnerprogramm zertifiziert. Die langjährige Erfahrung und das umfangreiche Know-how der Leitwerk-Mitarbeiter stellen sicher, dass die Kunden die bestmögliche Beratung sowie

maßgeschneiderte Lösung erhalten. Wir freuen uns auf die weitere erfolgreiche Zusammenarbeit“, erklärt Dorit Bode, Direktorin Solution Partners Organisation von HP Deutschland.

„Wir freuen uns sehr über den Gold-Status, der LEITWERK als einen strategisch wertvollen Partner von Hewlett-Packard auszeichnet, da wir über fundierte personelle Fachkompetenzen als auch über eine sehr gut ausgebaute Infrastruktur verfügen. Unser Können und Wissen setzen wir zur optimalen Betreuung unsere Kunden ein, um individuelle und somit an konkreten Aufgabenstellungen ausgerichtete Lösungen bieten zu können“, so Martin Foshag, Vorstandsvorsitzender der LEITWERK AG.

Über HP

HP, das weltweit größte Technologie-Unternehmen, bietet Produkte aus den Bereichen Drucken und Personal Computing sowie IT-Dienstleistungen, Software und Lösungen, die den Umgang von Privatkunden und Unternehmen mit Technologie vereinfachen. HP hat die Akquisition von EDS am 26. August 2008 abgeschlossen. Weitere Informationen zum Unternehmen (NYSE, Nasdaq: HPQ) und zu den Produkten finden Sie unter www.hp.com/de.

Über LEITWERK

Die LEITWERK AG ist als eines der führenden IT-Systemhäuser Badens Lösungspartner für die regionale Wirtschaft. Zum Kundenkreis gehören kleine und mittelgroße Unternehmen, Handwerker, Freiberufler und Selbstständige, aber auch Großunternehmen sowie Firmen und Einrichtungen aus dem Gesundheitswesen und den öffentlichen Verwaltungen. Ursprünglich als reines Softwarehaus im Jahr 1992 gegründet, bietet LEITWERK heute mit 145 Mitarbeitern Design, Installation und Administration von IT-Netzwerk-Lösungen, umfangreiche Internet-Dienstleistungen, Druckertechnik- und -service sowie die Einführung betriebswirtschaftlicher Standardsoftware an. Neben der LEITWERK-Hauptniederlassung in Appenweier betreibt das Unternehmen noch weitere Niederlassungen in Freiburg, Straßburg, Renchen sowie Offenburg. Daneben fungiert das in 2003 gegründete Tochterunternehmen LEITWERK Business Solutions GmbH als Unternehmensberatung mit dem Fokus auf IT-Consulting. Die Kernkompetenz liegt in der Einführung betriebswirtschaftlicher Softwarelösungen (SAP Business One, SAGE) und der Integration von IT-Systemen. In 2006 bündelte LEITWERK seine Online-Marketingleistungen in der Agentur TANDEM-Kommunikation in Offenburg, die als Full-Service-Marketingagentur mit 18 Mitarbeitern ein umfangreiches Leistungsportfolio im Online-Marketing sowie in klassischen Marketing- und Eventbereich bietet. Weitere Informationen unter www.leitwerk.de.

Weitere Informationen:

LEITWERK AG
Martin Foshag
Im Ettenbach 13a
77767 Appenweier
Telefon: 07805-918-0
eMail: MFoshag@leitwerk.de
www.leitwerk.de

Pressekontakt:

saalto Agentur und Redaktion GmbH
Alin Frädrich
Rappenstraße 5
76227 Karlsruhe
Telefon: 0721/1 60 88-78
eMail: alin@saalto.de
www.saalto.de