

IT-Handelshaus LEITWERK Systems ab 01. Juli für Kunden aktiv

LEITWERK AG gründet mit „LEITWERK Systems“ Tochterunternehmen in Karlsruhe

Appenweier, 06. August 2008. Die LEITWERK AG, eines der größten IT-Systemhäuser Badens, gründete mit LEITWERK Systems ein weiteres Tochterunternehmen, das am 01. Juli 2008 am Standort Karlsruhe seine Arbeit aufgenommen hat und auf eine gelungene Startphase blicken kann. LEITWERK Systems richtet den Fokus auf Kunden aus der Industrie, dem Mittelstand sowie auf öffentliche Auftraggeber. Mit dem Aufbau eines IT-Handelshauses im LEITWERK-Verbund soll der überregionale Handel mit Hard- und Software (Trading) erschlossen werden. Die Synergien mit der LEITWERK AG wird LEITWERK Systems als „Rückenwind“ nutzen, um die daraus erwachsenen Vorteile an seine Kunden weitergeben zu können. Außerdem wird künftig auch eine Außenstelle des Systemhauses LEITWERK AG in den Räumlichkeiten des Tochterunternehmens zu finden sein.

Das IT-Handelshaus LEITWERK Systems führt in seinem herstellerunabhängigen Sortiment sämtliche Hard- und Software. Das Angebot umfasst führende Markenhersteller wie HP, IBM, FSC, Cisco, ACER, Toshiba und Asus ebenso wie auch Anbieter spezieller Software. Die Stärke und der Anspruch der LEITWERK Systems ist es somit, alle vom Kunden gewünschten Produkte liefern zu können. Zu der Produkt- und Leistungspalette zählen zudem Server-, Storage- und Netzwerk-Dienste, die Betreuung rund um Notebooks, PCs und Komponenten. Des Weiteren werden Hardwareprodukte der Firma LEO, Standard-Softwareprodukte u. a. von Microsoft, Adobe und Symantec ebenso angeboten wie auch Projektmanagement und Consulting. Mittelfristig sollen neben Lifecycle-Management-Lösungen (LCM) auch „Shop-Lösungen“ angeboten werden können. Zu letzteren zählen beispielsweise kundenspezifische Warenkörbe, Aktions- und Supplies-Shops.

Durch die extrem schnelle Angebotserstellung und Reaktion auf Kundenanfragen und –bestellungen möchte LEITWERK Systems Kunden von sich überzeugen und für eine dauerhafte Zusammenarbeit gewinnen. Somit wird der Begriff des „Service-Level“ auf die Ebene der Beschaffung und Lieferung ausgeweitet. Teil der Firmenphilosophie ist die Herangehensweise, sich als Partner des Kunden zu sehen, um sodann mit Kompetenz im Hard- und Softwarebereich den Kunden bei Verhandlungen mit den Herstellern zu entlasten. Das Unternehmen strebt Authentizität u. a. durch eine individuelle Kundenbetreuung an, bei der der Mensch im Vordergrund steht. Ganz auf dieser Linie liegt das Credo, eine klare Kommunikation mit dem Kunden als auch mit den Lieferanten zu pflegen.

Die Geschäftsführer der LEITWERK Systems GmbH sind Carsten Huwer und Rico Siefermann. Beide bringen langjährige Erfahrungen aus dem IT-Bereich in das Unternehmen ein. Carsten Huwer, der das operative Geschäft als Frontmann betreut, verfügt nach mehreren Führungspositionen in IT-Handelsunternehmen und IT-Systemhäusern über ein großes Maß an Erfahrung und Kontakte im IT-Trading. So war er zuletzt als Key Account Manager bei C & P Network Consulting GmbH / notebooksbilliger.de tätig und betreute dort Großkunden aus Industrie, Mittelstand und öffentlichen Auftraggebern. Unterstützt wird er von LEO-Vertriebsleiter Rico Siefermann, der nach verschiedenen Managementpositionen im direkten und indirekten Hardware-Vertrieb über sehr gute Hardware-Kenntnisse verfügt.

„Die Möglichkeiten und Synergien, die die Zugehörigkeit zur Leitwerk-Gruppe mit sich bringt, bietet LEITWERK Systems die einzigartige Möglichkeit, den Kunden genau das anbieten zu können, was sie benötigen. Ziel ist es, ein überregionales Handelshaus zu etablieren und den Systemhausbereich in der Region Karlsruhe auszubauen. Gemeinsam mit der LEITWERK-Gruppe als starkem Partner gilt es nun, das Geschäftskonzept konsequent umzusetzen und ganz im Sinne der Firmenphilosophie der LEITWERK-Gruppe als ein Team erfolgreich zu handeln. Ich freue mich, unseren Kunden diesen 'Spirit' zu zeigen, um Ihnen auch für Ihr eigenes Business neue Impulse geben zu können. Nach einer gelungenen Startphase freuen wir uns nun auf die zukünftigen Herausforderungen“, streicht Carsten Huwer heraus.

Über LEITWERK

Die LEITWERK AG ist als eines der führenden IT-Systemhäuser Badens Lösungspartner für die regionale Wirtschaft. Zum Kundenkreis gehören kleine und mittelgroße Unternehmen, Handwerker, Freiberufler und Selbstständige, aber auch Großunternehmen sowie Firmen und Einrichtungen aus dem Gesundheitswesen und den öffentlichen Verwaltungen. Ursprünglich als reines Softwarehaus im Jahr 1992 gegründet, bietet LEITWERK heute mit 130 Mitarbeitern Design, Installation und Administration von IT-Netzwerk-Lösungen, umfangreiche Internet-Dienstleistungen, Druckertechnik- und -service sowie die Einführung betriebswirtschaftlicher Standardsoftware an. Neben der LEITWERK-Hauptniederlassung in Appenweier betreibt das Unternehmen noch weitere Niederlassungen in Freiburg, Straßburg, Renchen sowie Offenburg. Daneben fungiert das in 2003 gegründete Tochterunternehmen LEITWERK Business Solutions GmbH als Unternehmensberatung mit dem Fokus auf IT-Consulting. Die Kernkompetenz liegt in der Einführung betriebswirtschaftlicher Softwarelösungen (SAP Business One, SAGE) und der Integration von IT-Systemen. In 2006 bündelte LEITWERK seine Online-Marketingleistungen in der Agentur TANDEM-Kommunikation in Offenburg, die als Full-Service-Marketingagentur mit 18 Mitarbeitern ein umfangreiches Leistungsportfolio im Online-Marketing sowie in klassischen Marketing- und Eventbereich bietet. Weitere Informationen unter www.leitwerk.de.

Pressekontakt:

saalto Agentur und Redaktion GmbH

Tatjana Schuler

Rappenstraße 5

76227 Karlsruhe

Telefon: 0721-1518831

Telefax: 0721-16109-88

eMail: tatjana@saalto.de

Internet: www.saalto.de

Weitere Informationen:

LEITWERK AG

Martin Foshag

Im Ettenbach 13a

77767 Appenweier

Telefon: 07805-918-0

Telefax: 07805-918 200

eMail: MFoshag@leitwerk.de

Internet: www.leitwerk.de